

INDIVIDUELL & VIELSEITIG UNSERE LEASINGKONZEPTE FÜR IHREN ERFOLG

Ob Kleinunternehmen, Mittelständler oder Kommune. Für unsere Kunden haben wir in den letzten Jahren spezielle Leasingkonzepte entwickelt, die Ihre unternehmerische Flexibilität bewahren.

1. VETRIEBSLEASING:

ALLES AUS EINER HAND!

FML-Leasing bietet Ihnen eine Vielzahl von Vorteilen und neuen Möglichkeiten. Als FML Vertriebspartner sind Sie autorisiert, sämtliche Vertragsmodelle zu nutzen, um so Ihren Kunden direkt und unkompliziert maßgeschneiderte Verträge anbieten zu können. Interessiert? Dann sprechen Sie uns an:

HERSTELLER UND HÄNDLER

Mit den Finanzierungslösungen der FML erhalten Sie eine Vielzahl an Optionen und Möglichkeiten Ihren Absatz zu fördern, neue Ertragspotenziale zu erschließen und Ihre Kunden enger und langfristiger an sich zu binden.

Sie helfen dabei nicht nur Ihren Kunden Liquidität und Kreditlinien zu schonen, Sie beschleunigen durch den "Verkauf über eine kleine monatliche Rate" auch die Investitionsentscheidungen selbst. Über unser Web-Portal haben Sie jederzeit Einblick in die von Ihnen abgeschlossenen Verträge, deren Stand und Ablaufdaten und können so Ihre Vertriebsaktivitäten optimieren und eine intensivere Kontrolle des Zweitmarktes erlangen.

Nutzen Sie unsere Erfahrung und Kompetenz und profitieren Sie von einem Banken und Hersteller unabhängigen Finanzierungspartner – am besten gleich heute!





MAKLER

Wir sind seit mehr als 20 Jahren zuverlässiger Partner von Leasing- und Versicherungsmaklern in ganz Deutschland.

Als Kooperationspartner der FML profitieren Sie. Ihre Benefits im Überblick:

- Individueller und persönlicher Service
- 100%iger Kundenschutz
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Konditionen
- Hanseatische Zuverlässigkeit
- Kreativität und Flexibilität
- Breites Portfolio und Refinanzierungsbasis
- Transparenz und zügige Abwicklung über unser online Leasingportal

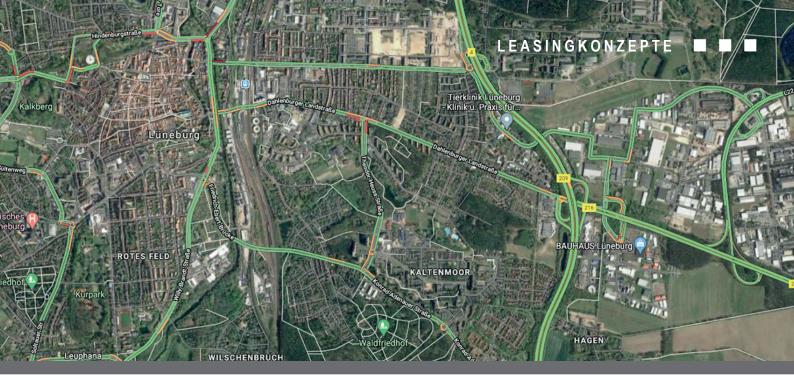
Setzen Sie jetzt neue Impulse für Ihren Vertriebserfolg. Stärken Sie Ihre Kundenbindung noch heute. Wir freuen uns auf Sie.

2. POOL-LEASING

Das sogenannte Pool-Leasing eignet sich für Unternehmen, die eine Vielzahl kleinerer Investitionen in einen Leasingvertrag einbinden möchten.

Die Folge: Bessere Leasingkonditionen aufgrund eines höheren Volumens, Liquiditätserhalt, keine Vorfinanzierungskosten außer der Kontokorrentzinsen sowie Entlastung der Buchhaltung durch weniger Verträge.





3. KOMMUNALLEASING

LEASING FÜR KOMMUNEN UND ÖFFENTLICHE VERWALTUNG

Mehr und mehr setzt sich auch bei Städten und Gemeinden der Leasinggedanke durch. Die Vorteile des Kommunal-Leasing sind so vielfältig wie die Objekte, die hierüber finanziert werden können. Ob IT oder der neue Feuerwehrlöschzug, LED-Straßenbeleuchtung, E-Ladesäulen oder gleich eine komplette Krankenhausausstattung, es gibt eigentlich keine mobilen Investitionsgüter, die nicht über Leasing finanziert werden können. Die Vorteile für Kommunen unterscheiden sich dabei nur geringfügig von denen anderer Unternehmen:

Liquidität ist nicht nur in der freien Wirtschaft und in Krisenzeiten ein knappes und daher wertvolles Gut, sie ist auch im kommunalen Bereich der wesentliche Grund für ein Leasingfinanzierung. Die hohen Anschaffungskosten werden über die Nutzungslaufzeit verteilt. Vorhandene Liquidität steht für andere, nicht leasingfähige Investitionen z.B. in den Erhalt des Straßennetzes, der Sanierung von Gebäuden oder der Weiterbildung der Mitarbeiter zur Verfügung.

Modernität, wer hat sie um öffentlichen Raum nicht schon mal vermisst. Mit Leasing bleiben Sie stets auf den neusten Stand der Technik. Das erspart Folgekosten (z. B. Energieverbrauch, Wartung, Instandhaltung etc.), verbessert die Öko-Bilanz, vermeidet teuren Stillstand durch defekte Geräte, erhöht den Arbeitsschutz und führt zu einer höheren Mitarbeitermotivation durch Nutzung modernster Technik.

Leasing zeichnet sich außerdem durch eine besonders hohe Flexibilität in der Vertragsgestaltung aus. Laufzeiten, Restwerte und Raten (linear, degressiv, progressiv, saisonal) können Ihren individuellen Bedürfnissen angepasst werden. Darüber hinaus macht Leasing Sie aber auch flexibler. Zum einen müssen Leasingverträge nur ausgeschrieben werden, wenn der Netto-Anschaffungswert (ohne MwSt) über dem EU-Schwellenwert in Höhe von derzeit TEUR 214 (Stand: 01.01.2020) liegt. Zum anderen werden in der Folge Investionsspitzen und der daraus resultierenden Aufwand, wie Neuausschreibung, Einbindung von Ämtern, Gremien und Ausschüsse etc. vermieden, denn bei einem Objektaustausch wird lediglich die Höhe der Leasingraten angepasst und die Belastungen im Verwaltungshaushalt/Laufendem Haushalt bleiben annähernd konstant.

