



PRESSEINFORMATION

Mit Pauken und Trompeten der Corona-Krise trotzen

- *Mobile Musikschule „Way of Music“ kommt per Doppeldeckerbus zu den Schülern*
- *Dank Leasing-Finanzierung lernen Schüler auf hochwertigen neuen Instrumenten*
- *Vorteil für Eltern: Sie können Instrumente mieten und sparen so hohe Anschaffungskosten*

Ahrweiler/Hamburg, den 08. September 2020 – Die Musikschule *Way of Music* aus Niederzissen im Landkreis Ahrweiler in Rheinland-Pfalz unterrichtet ihre Schüler in einem eigens dafür umgebauten „ersten Doppeldecker-Musikbus Deutschlands“. Das Innere des Doppeldecker-Busses besteht aus vier komplett eingerichteten Musikzimmern. Derzeit steht der Bus auf dem Marktplatz in Bad Neuenahr. „Mit dem Musikbus sind wir vollständig flexibel und können schnell und unkompliziert den Unterricht dort halten, wo er auch nachgefragt wird“, erklärt Betreiber Thomas Keiper. Gerade unter Corona-Auflagen ein echter Vorteil: es findet fast nur Einzelunterricht statt, alle Instrumente werden regelmäßig desinfiziert und der Bus reinigt die Luft, dank Klimaanlage.

Große Nachfrage und stabile Preise dank Mobilität und Leasing

In der Corona-Zeit ist die Nachfrage nach mobilem Musikunterricht immens gestiegen. Aktuell geben drei Lehrer rund 150 Schülern pro Woche Unterricht an ihren Trauminstrumenten – vom Schlagzeug über E-Gitarre bis hin zum Cello oder Trompete. Musikschulgründer Thomas Keiper verfolgte mit seinem mobilen Konzept auch das Ziel, die Unterrichtspreise auf Dauer stabil halten zu können. Viele Eltern können sich die Anschaffungen teurer Instrumente nicht leisten. Die Musikschule vermietet sämtlich Musikinstrumente an ihre Schüler und Schülerinnen und sorgt so für Preisstabilität.

Bei der Anschaffung neuer, teurer Instrumente für den Musikbus fand Keiper einen innovativen Weg: Instrumenten-Leasing. Konventionelle Banken hätten ihm für die Finanzierung der hochwertigen und hochpreisigen Instrumente, darunter E-Pianos und Geigen im Wert einer fünfstelligen Summe, nie einen Kredit gegeben, sagt er, bzw. wären die Verhandlungen zu langwierig und bürokratisch gewesen. Bei der Suche nach Alternativen kam er schließlich auf Leasing. Die Vorteile überzeugten ihn.

Instrumenten-Leasing: Mehr Liquidität gerade in unsicheren Corona-Zeiten und für Schüler immer die neuesten Instrumente

„Durch die Leasingfinanzierung in der Vertragsform ‚Sale-and-lease-back‘ über eine Laufzeit von 48 Monaten bleiben wir flexibel und können unter Berücksichtigung der Hygienerichtlinien weiterhin schnell und unkompliziert Musikunterricht überall dort geben, wo er nachgefragt wird“, freut sich Keiper. Sein Geschäft habe unter der Corona-



Krise bisher nicht gelitten, ergänzt er. Ganz im Gegenteil: „Wir können sagen, dass wir mit Pauken und Trompete der Krise getrotzt haben – im wahrsten Sinne!“

Am Ende der Leasingzeit entscheidet der Kunde nach Zahlung der letzten Monatsrate, ob die Instrumente in das Eigentum der Musikschule übergehen, weiter geleast werden oder neue angeschafft werden. Damit schont das Leasing die Liquidität, denn die Investitionssumme muss nicht sofort komplett bezahlt werden. Fällig werden monatlich nur die vereinbarten Leasingraten, die die Musikschule als Betriebskosten steuerlich absetzen kann.

Und etwaige Zinsschwankungen haben keinerlei Einfluss auf die Zahlungsraten, die Investition ist somit für über die gesamte Laufzeit gut kalkulierbar. Der Weg von der Anfrage bis zur Finanzierung ging dabei über den größten Leasingmakler Deutschlands, der FM LeasingPartner GmbH, zu der banken- und herstellerunabhängigen Leasinggesellschaft FML Finanzierungs- und Mobilien Leasing GmbH & Co. KG, Hamburg. Diese realisierte das Leasing der neuen Instrumente für die Musikschule *Way of Music*.

Über Way of Music

Thomas Keiper gründete die Musikschule *Way of Music* Niederzissen 1992. Im Jahr 1998 folgte die Eröffnung der Filiale in Bad Neuenahr. Bis heute haben über 3.500 Schülerinnen und Schüler die Musikschule besucht, einige sind mittlerweile Berufsmusiker geworden. Der Musikbus fährt bereits seit 2014. Zuvor wurde er von Leiter und Inhaber Thomas Keiper und seinem Team mit viel Handarbeit zu einem Musik-Unterrichts-Bus umgebaut. Der Inhaber und Leiter hat durch seine guten Kontakte ins Musikbusiness schon viele seiner Studenten an Bands und Universitäten weltweit vermitteln können. Mehr Informationen über *Way of Music* finden Sie hier: <https://www.wayofmusic.de>

Über FM LeasingPartner GmbH

Als größter Leasingmakler Deutschlands arbeitet die FM LeasingPartner GmbH mit der FML Finanzierungs- und Mobilien Leasing GmbH & Co. KG und mehr als 35 weiteren Leasinggesellschaften zusammen. Mit diesem Netzwerk und einem Platzierungsvolumen von rund 550 Mio. Euro im Jahr ist das Unternehmen optimal in der Lage individuell angepasste Finanzierungslösungen zu bieten.

Über FML

Die FML Finanzierungs- und Mobilien Leasing GmbH & Co. KG aus Hamburg ist eine inhabergeführte Leasinggesellschaft, die mittelständische Unternehmer bei herstellerunabhängigen Investitionsfinanzierungen berät, um damit zum langfristigen wirtschaftlichen Erfolg ihrer Kunden beizutragen. Getreu dem Motto FML – „Flexibler mit Leasing“ bietet das Unternehmen auf die individuellen Bedürfnisse der Kunden zugeschnittene, persönliche Beratung sowie langjährige Branchenkompetenz. Die FML finanziert Leasingobjekte in den Bereichen Maschinen, Landwirtschaft, Medizintechnik,



IT- und Kommunikationstechnik, Hafen- und Schiffsausrüstung, Energie & Umwelttechnik, Raumlösungen (Inneneinrichtung sowie mobile Hallen und Lager) und Fahrzeuge (PKW, LKW, Oldtimer, E-Mobility). Das inhabergeführte Unternehmen mit Sitz in der Hamburger Speicherstadt wurde 1989 gegründet.

Unternehmenskontakt

FML – Finanzierungs- und Mobilien Leasing
GmbH & Co. KG
Ralf Marquardt / Udo F. Mann
Holländischer Brook 2
20457 Hamburg
Tel. 0049 / 40 / 767 969 -0
Mail. info@fml.de

Medienkontakt

FREIBEUTER PR / Bamboo Consulting
Christian Fischler / Melanie Lammers
Schanzenstr. 81 / Eppendorfer Weg 93a
20357 Hamburg / 20259 Hamburg
Tel. 0049 / 40 / 22 82 100 40
0049 / 40 / 33 46 108 11
Mail. presse@fml.de